

Szentgyörgyvölgy (gyf) – A sportegyesület tagjai, a labdarúgók, a tekézők, illetve a közelmúltban alakult off-road szakosztály versenyzői szervezésében ma délután zenés előszilvesztert tartanak a településen. Az egész napos rendezvényre a sportolókat és családtagjaikat várják.

Programok a téli szünetre

Zalalövő (gyf) – Két gyermekprogramot szervez a téli szünet idejére a Salla Művelődési Központ könyvtára. Ma délután kettő, illetve három órától Bogyó és Babóca címmel Bartos Erika mesevilágával ismerkedhetnek az érdeklődők, míg holnap délután szintén kettő, illetve három órától internetes ügyességi, logikai, fejlesztő és egyéb játékokat próbálhatnak ki a jelentkezők.

Szilveszter és újév köszöntő

Zalaegerszeg (zh) – Szilveszter napján 18 órakor a Rio zenekar felléptével kezdődik a város hajnalig tartó zenés évbúcsúszatája a Dísz téren. Újév napján is 18 órakor indul a program Beatles show-val. A hét órákor elhangzó polgármesteri köszöntőt és egyházi áldást követi a tűzijáték – közreműködik a Boombatucada együttes – majd a Himnusz és az II. szilenzio után újra a Beatles show következik.

további képek, információk



Zalai Hírlap Online



FOTÓ: GYURICZA FERENC

A foglalkozásokat vezető Hozborné Pintér Krisztina (középen) és kislánya, a piros ruhás Dalma néhány résztvevő körében. Balról Horváthné Bárdosi Barbara és kislánya, Petra, jobb oldalon Marton-Horváth Bettina és Larina, illetve Horváth Eszter és Zalán

GYURICZA FERENC

gyuricza.ferenc@zalaihirnap.hu

Zalalövő – A gyermek és a szülő is érezze jól magát – ez a fő célja annak a Csicsergő foglalkozásorozatnak, amely közel egy éve indult útjára az észak-zalai kisvárosban.

A heti egy alkalommal zajló zenés-mondókás foglalkozásokon bárki részt vehet, hiszen már újszülöttkortól várják a gyermekeket. Felső korhatárt (három év) ugyan megjelölték, de csupán azért, mert onnantól már az óvoda veszi át a szerepet.

Persze rendszeresen előfordul, hogy az óvodai szünetek alatt visszatérnek hozzánk azok, akik korábban is folyamatosan jártak a Csicsergőbe – mondja nevetve a foglalkozásokat vezető Hozborné Pintér Krisztina. – Ebben annak a családi légkörnek is meghatározó szerepe lehet, amit a szülőkkel közösen próbáltunk kialakítani. A foglalkozás egy aktív program, olyasmí, mint

a játszótérezés, ám annyiban más, hogy nálunk irányított és passzívan tanulás is folyik. A mondókázásokkal, az éneklésekkel, vagy akár az ölbéli játékokkal sokkal erősebb kapcsolat tud kialakulni szülő és gyermek között, mint azokon a programokon, ahol a szülő csak megfigyelő.

Hozborné Pintér Krisztina hozzátette: a foglalkozások ötlete szinte magától jött. A saját gyermekein vette észre azt, hogy a kicsik mennyire igénylik a foglalkozást, az éneket, a mondókát. Egészen más kapcsolat alakul ki a gyermek és a szülő között, ha az anyukák már újszülöttkortól foglalkoznak a kicsikkel.

– Ez az egy óras összejevetel mindkét féltől odafigyelést, valamint aktív közreműködést igényel – magyarázta tovább. – Próbálok úgy felépíteni a foglalkozásokat, hogy az kiszámítható, követhető legyen a gyermekek számára, s mindemellett mozgalmos, valamint kellőképpen játékos is

maradjon. Ezáltal a nagyobb energiaszintű gyerekeket is le tudja kötni az adott feladat.

Hozborné Pintér Krisztina szerint az elmúlt egy év során rendkívül jó kis csapat kovácsolódott össze. A foglalkozásokra egy-egy alkalommal általában 12-15 gyermeket hoznak el a szülei, de az is előfordult már, hogy szinte alig

maradjon. Ezáltal a nagyobb energiaszintű gyerekeket is le tudja kötni az adott feladat. Hozborné Pintér Krisztina szerint az elmúlt egy év során rendkívül jó kis csapat kovácsolódott össze. A foglalkozásokra egy-egy alkalommal általában 12-15 gyermeket hoznak el a szülei, de az is előfordult már, hogy szinte alig

maradjon. Ezáltal a nagyobb energiaszintű gyerekeket is le tudja kötni az adott feladat. Hozborné Pintér Krisztina szerint az elmúlt egy év során rendkívül jó kis csapat kovácsolódott össze. A foglalkozásokra egy-egy alkalommal általában 12-15 gyermeket hoznak el a szülei, de az is előfordult már, hogy szinte alig

A felső korhatárt három évben szabták meg, de óvodások is visszajárnak

férték el az annak helyet biztosító civil házban. Ráadásul nemcsak zalalövőiek járnak, a környező településekről szintén sokan felfedezték maguknak. Marton-Horváth Bettina is Kávásról hordja a foglalkozásokra kislányát, az alig több mint kétesztendő Larinát.

– Kávás előtt Zalaegerszegen laktunk, ott is jártunk hasonló foglalkozásokra, ám itt sokkal jobban érzi magát La-

rina – mondja. – Élvezi, szereti ezeket a foglalkozásokat, és nagyon várja is őket. Előtte sehol nem maradt meg nélkül, itt úgy vesz részt a közös programokban, mintha itt sem lennék vele. Engem az fogott meg a legjobban, hogy már az első alkalommal a nevével szólították.

A zalalövői Kámán Viktória is rendszeresen látogatja tízhónapos lányával, Zoéval a foglalkozásokat. A fiatal édesanya tapasztalatai szintén jók, azt mondja: kislánya is és ő is rengeteget tanul a közös együttlétek alkalmával, és persze azt is fontos, hogy Zoé hamar közösségbe került, ezek a gyerekek együtt nőnek fel, így talán később is könnyebben teremtenek egymással kontaktust.

– Mi már akkor itt voltunk, amikor Zoé még pocakban laktott – teszi hozzá. – Utolsó hetes terhesen jöttem első alkalommal, s már akkor is tettett a kötetlen hangulat, ami a foglalkozásokat uralta.

A jövő évi lehetőségekről

A rendelkezésre álló források jó részét gazdaságfejlesztésre kell majd fordítani

KOROSA TITANILLA
korosa.titanilla@zalaihirnap.hu

Lenti – Turisztikai fejlesztések, működő mikro-vállalkozások és a helyi termékek piacra segítése is támogatható lesz a Leader forrásokból.

Megkezdték munkájukat a vidékfejlesztési közösségek, melyek feladata, hogy elkészítsék a helyi vidékfejlesztési stratégiákat a 2014-2020-as időszakra.

– Lenti térségében a következő időszakban egy új szervezet, a Lenti és Térsége Vidékfejlesztési Egyesület segíti a pályázókat a terület- és vidékfejlesztési források elnyerésében – tájékoztatta lapunkat Kovács Tünde, az egyesület munkaszervezetének vezetője. – Egyesületünk összesen 42 települést fog össze Lenti járás területén. Ezek közül korábban több is az Őrség Határok Nélkül Egyesülethez,

illetve a Zala Zöld Szíve Vidékfejlesztési Egyesülethez tartozott. Az új szervezet a jogszabályi változások eredményeként jött létre, mivel a törvényi módosítások miatt minden korábbi helyi akciócsoportnak felül kellett vizsgálni a működési területét és figyelembe kellett venni, hogy egy-egy tervezési terület adott járást, vagy tájegységet, vagy azok többszörösét fedje le. A Lenti központú térségben mindenképpen változtatni kellett, mivel az északra fekvő falvak egy Vas megyei székhellyel rendelkeznek szervezethez tartoztak.

Mint azt Kovács Tünde elmondta: jelenleg az egyesület legfontosabb feladata a helyi fejlesztési stratégia elkészítése. Ez határozza meg azokat a célokat, amelyek megvalósítására a térségben mintegy 412 millió forint Leader-forrást fordíthatnak majd.

– A stratégiakészítés segítését szolgálta a szeptember-októberben megrendezett 11 alkalomból álló fórumorozat, amelynek az egyesület megismertetése mellett fő célja a vidékfejlesztési program bemutatása és a Leader-források felhasználására vonatkozó projektötletek gyűjtése volt – folytatta. – A tájékoztatókon kívül, elektronikusan és papír alapon is be lehet küldeni a projektjavaslatokat és mostanáig közel 200 ötlet ér-

Közel 200 projektötlet érkezett a Leader-források lehetséges felhasználására

kezett a szervezethez. A javaslatok egy része a vidékfejlesztési program központi forrásaiból kaphat támogatást, mint amilyen a közösségi, településképet meghatározó

épületek felújítása vagy a kistelepülések szennyvízkezelésének megoldása, míg a többi terv Leader-forrásokból nyerhet támogatást, amennyiben a fejlesztési stratégia valamelyik intézkedésébe beleilleszkedik az elképzelés. A stratégia kidolgozását egy 9 fős tervezői csoport is segíti, amelyben önkormányzatok, civil szervezetek és vállalkozások is képviseltetik magukat. A források felosztásánál figyelembe kell vennünk, hogy a rendelkezésre álló keret jó részét gazdaságfejlesztési, foglalkoztatást elősegítő célokra kell fordítanunk a vidékfejlesztési program célkitűzéseihez összhangban. A javaslatok összegzése alapján jelenleg a már működő turisztikai szolgáltatók kisléptékű fejlesztéseit, szolgáltatásbővítéssel kapcsolatos terveik megvalósítását szeretnénk támogatni, emellett pe-



Kovács Tünde, a Lenti és Térsége Vidékfejlesztési Egyesület munkaszervezetének vezetője beszélt a pályázati lehetőségekről

dig a térség marketingjének erősítését is célul tűztük ki. A működő mikro-vállalkozások projektjavaslataira is terveztünk forrást elkülöníteni, amelynek segítségével a termelési, szolgáltatási feltételeiket javíthatják. A harmadik fő terület pedig a helyi termékek feldolgozásának és piacra jutásának elősegítése, valamint ezek megőrzése. Támogatni kívánjuk a civil szervezetek kisebb beruházásait, beszerzéseit, illetve lehetőséget teremteni számukra rendezvények megtartásához – tette

hozzá. A stratégia készítésében jelenleg a tervezett intézkedések kidolgozása és ezekhez a források hozzárendelése zajlik. Január közepétől biztosítanak majd lehetőséget a térség civil és más szereplőinek egyaránt, hogy véleményezzék a tervezetet. A stratégia jóváhagyását, illetve a pályázati felhívások elkészítését követően várhatóan 2016 második felében lehet majd ténylegesen projekteket benyújtani a támogatások elnyerése érdekében – mondta végzetül Kovács Tünde.

FOTÓ: KOROSA TITANILLA

aki ellen nemrég emelt vádat az ügyészégg.

A 46 éves Sz. Norbert több év szünet után tavaly április elején kereste fel gyermekkori barátját, hogy kölcsönkérjen tőle. A vádiratba foglaltak szerint a férfi azt adta elő, hogy bajba került, mert édesanyja lakáshitelét kell rendeznie és ehhez sürgősen 780 ezer forintra van szüksége. Gyors visszafizetést ígért arra hivatkozva, hogy a keszthelyi éttermére hamarosan a biztosítója 27 millió forint kártérítést fizet. Ennek hatására április 3-án a gyermekkori barát 800 ezer forintot adott át neki. Két nappal később újra felbukkant Sz. Norbert, akkor 150 ezer forintot kért és kapott a hitellel kapcsolatos újabb kiadásokra. Ezek után elvitte magával barátját a keszthelyi étteremhez, hogy munkát kínáljon neki, tegyen ajánlatot a vendéglátóhely nyílászáróinak cseréjére. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított be barátjához Sz. Norbert, hogy a biztosító még nem fizet, de neki ismét 150 ezer forintra lenne szüksége – ezt is megkapta. A következő másfél százezer forintot pedig azután kérte, hogy anyja zalaegerszegi lakásának nyílászáróit is ki akarta cseréltetni a barátjával, legalábbis erre kért tőle ajánlatot. Pár nap elteltével megint azzal állított